

# El mapa de las 4 áreas: 12 sistemas y qué sigue haciendo el dueño

ALVEX / Recursos

≡ Qué hay dentro

Este recurso te entrega:

**Las 4 áreas del negocio**

**12 sistemas repartidos**

**Qué sigue haciendo el dueño**

**Por dónde empezar**

ALVEX / Recurso 04

El mapa de las 4 áreas: 12 sistemas y qué sigue...

🕒 Ficha del recurso

- Formato **Mapa**
- Precio **Gratis**
- PDF descargable **Incluido**

LA PREGUNTA QUE RESPONDE

¿Cuál de las 4 áreas te falta primero?

Recursos / Siguiendo el paso

☑ Tu siguiente paso

**Pedir el recurso**

**Aplicarlo en tu negocio** *El QUÉ completo está aquí abajo*

**Auditoría gratuita de 30 min** *Lo vemos aplicado a tu caso*

AVANCE

Marketing, Ventas, Operación y Administración: qué se le pasa a un sistema en cada una y qué no.

[Descargar en PDF →](#)

## "No tengo empleados" no es el problema

Un negocio de una persona no necesita contratar primero. Necesita saber qué parte del trabajo se le puede pasar a un sistema, para poner sus horas donde el negocio crece. Este es el mapa de las 4 áreas y los 12 sistemas que un negocio puede tener con IA, y lo que el dueño sigue haciendo en cada una.

### Marketing — que te encuentren y te crean

1 · Reseñas: pide la calificación al cliente feliz en el momento justo  
2 · Web que captura y agenda (no una web de adorno)  
3 · Atribución: qué video o anuncio trajo clientes que pagaron

El dueño sigue haciendo: la cara del negocio, el contenido, decidir dónde invertir.

### Ventas — que ningún cliente se pierda por contestar tarde

4 · Contesta WhatsApp al instante, 24/75 · Cotiza lo estándar solo6 · Agenda, confirma y recuerda citas7 · Seguimiento hasta el sí o el no8 · Reactiva clientes viejos cada mes

El dueño sigue haciendo: cerrar lo grande, negociar, la relación con los clientes clave.

## **Operación — que el trabajo fluya sin perseguir a nadie**

9 · Procesos y documentos repetitivos en automático (órdenes, remisiones, formatos)10 · Integraciones: que tus herramientas se hablen entre sí (agenda ↔ WhatsApp ↔ registro)

El dueño sigue haciendo: la calidad del servicio, el criterio de cómo se hacen las cosas.

## **Administración — que el dinero y los números no se escapen**

11 · Cobros: avisa, recuerda y registra pagos pendientes12 · Panel del negocio: cuánto entró, qué se agendó, qué se perdió, en una sola pantalla

El dueño sigue haciendo: decidir con esos números. Pagar siempre lo aprueba un humano.

**La capa que cruza las 4 áreas: seguridad.** Verificación en dos pasos, un correo propio del negocio, y sistemas que solo tienen los permisos que necesitan. Se instala el día uno, no después del susto.

## **Cómo usar este mapa**

Marca cuáles de los 12 ya tienes resueltos, aunque sea a mano. De los que falten, no empieces por el más llamativo: empieza por donde se está yendo el dinero. En la mayoría de negocios de servicios es el 4 (contestar tarde) o el 7 (el que dijo "lo pienso" y nadie volvió a escribirle).

Lo que este mapa no te dice: los 12 sistemas suman más de 30 piezas técnicas que hay que conectar y mantener. Por eso el camino no es aprenderlas: es decidir cuál va primero y dejar que alguien las instale.

## **¿Quieres dejar de hacer todo a la antigua y empezar a usar la IA para escalar tu negocio?**

Aplica para ver si calificas para que implementemos nuestras Infraestructuras y estrategias, y seamos el Partner de IA de tu negocio para escalarlo con la IA.

[AGENDAR AUDITORÍA GRATUITA →](#)

[← ¿Cuál de las 4 infraestructuras necesita tu negocio primero? Todos los recursos →](#)

**Recursos de ALVEX** · Alexander Ballesteros · [Instagram](#)

Cada negocio es distinto: estos recursos dan el mapa, no un resultado garantizado. Los números que aparecen son de casos reales redondeados hacia abajo o de referencia, y se indica cuál es cuál.

© 2026 ALVEX.